



Unser Auftraggeber ist ein sehr erfolgreiches internationales Healthcare Unternehmen und zählt zu den Top-Playern seiner Branche. Bestens ausgebildete und motivierte MitarbeiterInnen sind der Grund, warum die bestehende Marktpräsenz in den letzten Jahren kontinuierlich ausgebaut werden konnte. Experten Know-how, höchste Qualitätsansprüche sowie ausgeprägte Kundenorientierung haben den stetigen Erfolgskurs geprägt.

Zur Verstärkung des Teams sind wir nun am Finden einer engagierten und ambitionierten Persönlichkeit für die **Region: OÖ/Sbg/Tirol/Vlbg/ev. Teile von Kärnten:**

## Sales Representative (m/w)

Einstiegchance in die Medizinproduktebranche

[bewerben >>](#)

In dieser Position agieren Sie nach fundierter Einarbeitung als kompetente Ansprechperson für die Betreuung von OphthalmologInnen in Kliniken und in ausgewählten Arztpraxen und entwickeln das Ihnen anvertraute Gebiet somit kontinuierlich weiter. Als ExpertIn für Ihre höchst erklärungsbedürftigen Medizinprodukte (Klasse 3) sind Sie darüber hinaus für die Bearbeitung von Kundenanfragen sowie die Initiierung und Organisation von Veranstaltungen zuständig. Sie nehmen regelmäßig an operativen Eingriffen teil, um die Produkte live Ihrem KundInnenkreis näher zu bringen. Neben der laufenden Markt- und Wettbewerbsbeobachtung, gehören zudem ein regelmäßiges Reporting, die Budgetplanung sowie die Teilnahme an Kongressen zu Ihrem abwechslungsreichen Aufgabengebiet. Durch Ihre umfassende Betreuung stiften Sie einen klaren Mehrwert für Ihre KundInnen (ÄrztInnen, OP-Pflege, ApothekerInnen, EinkäuferInnen) und sichern somit den langfristigen Erfolg und die Marktposition in Ihrer Region.

### Sie bringen folgende Qualifikationen mit:

- ◆ Abgeschlossene kaufmännische, technische oder naturwissenschaftliche Ausbildung oder Optiker-Ausbildung oder Pflegefachausbildung
- ◆ Nachweisbare Verkaufserfolge & hohes Interesse am Medizinproduktebereich; gerne geben wir auch verkaufsorientierten NeueinsteigerInnen aus dem Healthcarebereich mit klarer Vorstellung vom Vertrieb eine Chance!
- ◆ Strukturierter, eigenverantwortlicher Arbeitsstil & kundenorientiertes Auftreten
- ◆ Dynamische Persönlichkeit mit sehr guten kommunikativen Fähigkeiten
- ◆ Ausgezeichnete Deutsch- sowie gute Englischkenntnisse
- ◆ Hohe Reise- und Übernachtungsbereitschaft innerhalb der Region

### Unser Kunde bietet Ihnen:

- ◆ Einstiegschance in den stetig wachsenden Healthcare - Bereich
- ◆ Eine spannende Herausforderung mit viel Eigenverantwortung
- ◆ Die Möglichkeit bei einem Top-Player in der Branche tätig zu sein
- ◆ Inspirierende Unternehmenskultur mit kurzen Entscheidungswegen
- ◆ Für diese Position gilt ein marktkonformes Bruttojahresgehalt ab € 3.800,- sowie ein attraktives Prämienpackage und ein Firmen-PKW mit der Bereitschaft zur Überbezahlung je nach Erfahrung und Qualifikation

Wenn auch Ihr Teamgedanke einzigartig ist und Sie stets dazu inspiriert sind, nach höherer Leistung zu streben, dann freuen wir uns über Ihre aussagekräftige Bewerbung unter der **Kennnummer 69.334** per eMail oder über unser [ISG-Karriereportal](#).

Die Gespräche finden in **Salzburg** statt.



ISG Personalmanagement GmbH - Niederlassung Salzburg  
A-5020 Salzburg, Eberhard-Fugger-Straße 3/1  
Mag. Margit Hofer, T: +43 662 23457 8053, M: +43 664 113 78 78  
eMail: [bewerbung.mhofer@isg.com](mailto:bewerbung.mhofer@isg.com)

ISG - Your Partner serving Albania, Austria, Bosnia, Bulgaria, China, Croatia, Czech Republic, Denmark, Finland, France, Germany, Great Britain, Greece, Italy, Macedonia, Poland, Romania, Russia, Serbia, Slovakia, Slovenia, Spain, Switzerland, Turkey, Ukraine, Hungary, United Kingdom, USA